

# 好人致胜 建立持久关系赢取终身客户



作者：（美）道格·桑德拉作；王军译

出版社：北京：中华工商联合出版社

出版日期：2024.04

总页数：194

介绍：本书向读者提供了故事、经验教训、具体便捷的方法和行动项目。读者不仅能明白为什么好人有好报，也会学到如何运用本书提供的经验教训来取得成功。读者将从本书中了解到桑德拉体系：投资、激励和执行。本书把这个体系分成小块介绍，引导读者理解关于领导、技术、协调、信赖和赋权的实际应用和经验教训。此外，本书还探究了培养幸福文化、创造积极态度、有效应对失败、经营更好的生活、避免在成功之路上犯错的重要性。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/96370820.html>）查找全本阅读方式

好人致胜 建立持久关系赢取终身客户 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/96370820.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/96370820.html>

书名：好人致胜 建立持久关系赢取终身客户