

# The Negotiation Handbook Second Edition

教客网 · 百万图书阅读与交易网站 ([www.jiaokey.com](http://www.jiaokey.com))

《The Negotiation Handbook Second Edition》是由Andrea Cordell编著的精品图书，由Routledge出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务，支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

|      |   |
|------|---|
| 书名   | The Negotiation Handbook Second Edition                                 |
| 作者   | Andrea Cordell  |
| 出版社  | Routledge   |
| ISBN |   |
| 出版日期 | 2017-01-01  |
| 页数   | 144   |
| 价格   |   |
| 关键词  | The Negotiation Handbook Second Edition, Andrea Cordell, Routledge, 电子= |
| 分类   |   |

本书出售、求购与在线阅读地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/40982282.html>

更多相关图书推荐: 首页: <https://www.jiaokey.com>

Andrea Cordell

其他作品: <https://www.jiaokey.com/book/detail/40982282.html>

Routledge 出版图书: <https://www.jiaokey.com/book/detail/40982282.html>

关键词搜索: The Negotiation Handbook Second

Edition: <https://www.jiaokey.com/book/detail/40982282.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF

下载服务，支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。