

销售就是会谈判

作者：陈兴华

出版社：贵阳：贵州人民出版社

出版日期：2019.10

总页数：244

介绍：谈判是销售工作的核心技能。销售员只有掌握丰富的谈判策略和技巧，提升自己的谈判能

说明：登录教客网(<https://www.jiaokey.com/book/detail/15127143.html>)查找全本阅读方式

销售就是会谈判评论地址<https://www.jiaokey.com/book/detail/15127143.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。