

# 销售员情商实战训练

作者：刘军编著

出版社：北京：中国纺织出版社

出版日期：2021.01

总页数：197

介绍：成功的销售需要高智商，更需要高情商。一个销售员的销售业绩，往往与他的情商成正比。

说明：登录教客网(<https://www.jiaokey.com/book/detail/14932204.html>)查找全本阅读方式

销售员情商实战训练评论地址<https://www.jiaokey.com/book/detail/14932204.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。