

销售就是和客户交朋友

作者：吕国荣，邹华英著

出版社：北京：中国纺织出版社有限公司

出版日期：2020.10

总页数：244

介绍：《销售就是和客户交朋友：打造销售朋友圈的150个技巧》运用典型的事例和通俗的语言

说明：登录教客网(<https://www.jiaokey.com/book/detail/14817507.html>)查找全本阅读方式

销售就是和客户交朋友评论地址<https://www.jiaokey.com/book/detail/14817507.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。