

销售就是玩转情商

作者：王威

出版社：北京：中国纺织出版社

出版日期：2019.11

总页数：168

介绍：销售是人与人之间沟通的过程，宗旨是动之以情，晓之以理，诱之以利。成功的销售员

说明：登录教客网(<https://www.jiaokey.com/book/detail/14761933.html>)查找全本阅读方式

销售就是玩转情商评论地址<https://www.jiaokey.com/book/detail/14761933.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。