

信任 超给力的销售技巧

作者：吴宥忠著

出版社：北京：中国纺织出版社

出版日期：2019.08

总页数：195

介绍：信任力=销售力顾客信任你才会跟你买，销售，卖的就是信赖感！一流的业务员花80%的时

说明：登录教客网(<https://www.jiaokey.com/book/detail/14654488.html>)查找全本阅读方式

信任 超给力的销售技巧评论地址<https://www.jiaokey.com/book/detail/14654488.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。