

销售都得懂点心理学

洞察客户心理，捕获客户芳心，突破销售壁垒



销售都得懂点心理学

董中良◎著 | 不懂心理学，销售寸步难行



如何让客户最终做出购买决定？

打赢与客户心理战，订单就是你的！

SPM 南方出版传媒 广东人民出版社

作者：董中良著

出版社：广州：广东人民出版社

出版日期：2018.08

总页数：229

介绍：销售的过程就是销售员和客户心里博弈的过程。如果销售员不懂客户的心理，那么销售将困难重重。如果销售员能打赢与客户心理战，成交就是水到渠成的事情。可是，当今消费者有哪些典型心理销售员又该如何应对呢本书将为你一一揭晓谜底。本书从以上问题出发，以心理学知识为基？

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/14647510.html>) 查找全本阅读方式

销售都得懂点心理学 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14647510.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14647510.html>

书名：销售都得懂点心理学