

销售就要会提问 如何不讲错卖点的艺术

精准挖掘消费者的真实需求
引爆线上线下销量

精英业务员人手常备。
早一日看到，少奋斗十年！

崔小西◎著



销售就要会提问 如何不讲错卖点的艺术



不
一分钱广告不打也能让商品畅销？
如何快速吸引消费者绝对成交？
秘诀都在本书里。

江西美术出版社
JIANGXI FINE ARTS PUBLISHING HOUSE



作者：崔小西著

出版社：南昌：江西美术出版社

出版日期：2018.03

总页数：214

介绍：本书讲究实效，实战，贴近日常销售工作，以实践案例讲授改变原有的销售思维方式，使读者做到举一反三，实战演练帮助读者快速掌握本书的核心内容。内容包括：为什么提问在销售中很重要——“说教”交易忆经过时了；为什么提问能带来更多的订单——来自心理学的解释等。

说明：登录教客网（<https://www.jiaoke.com/book/detail/14605355.html>）查找全本阅读方式

销售就要会提问 如何不讲错卖点的艺术 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14605355.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14605355.html>

书名: 销售就要会提问 如何不讲错卖点的艺术