

追击



作者：楠桥一品著

出版社：西安：西北大学出版社

出版日期：2018.10

总页数：449

介绍：本书稿全册分为独立且有联系的8个故事，讲述销售人员如何在拿到项目机会、通过不断努力与尝试最终获得项目为主线，深入剖析销售人员在项目拓展中发生的点点滴滴。本书稿以第一人称为视角，以半纪实手法描述销售人员在从事销售活动中如何遵循销售规律、市场规则、为客户谋福利、为自身谋发展的种种行为。内容深入浅出，行文规范，通过8个销售案例，把怎样做一位正直且有价值的销售人员剖析的淋漓尽致。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/14598014.html>）查找全本阅读方式

追击 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14598014.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14598014.html>

书名: 追击