

沟通力就是销售力



作者：余尚祥著

出版社：南昌：百花洲文艺出版社

出版日期：2019.01

总页数：215

介绍：本书针对一种常见的现象进行解读和分析-客户对销售工作人员天然的不信任感。销售怎么做，怎么说，才能让客户由陌生路人转变为铁杆粉丝本书主要结合丰富的案例，介绍一些销售的技巧和知识，教销售新手如何取信客户，如何打消客户疑虑，获得订单，以及如何跟进，让客户由短期信任变为长期信任，成为忠诚客户。指导性和实用性并重。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/14591953.html>）查找全本阅读方式

沟通力就是销售力 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/14591953.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14591953.html>

书名：沟通力就是销售力