

客户谈判成功的秘诀 谈判高手的100+1个技巧



作者：王贵琦编著

出版社：北京：企业管理出版社，2017. 11

总页数：195

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/14465631.html>）查找全本阅读方式

客户谈判成功的秘诀 谈判高手的100+1个技巧 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/14465631.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14465631.html>

书名：客户谈判成功的秘诀 谈判高手的100+1个技巧