

销售就是要玩转情商 沟通技巧版



作者：姜得祺著

出版社：南昌：百花洲文艺出版社

出版日期：2017.09

总页数：271

介绍：成功的销售员都知道：销售拼的不仅是硬技巧，更需要玩转情商！本书由服务于多家世界500强企业的销售专家、心理学博士姜得祺所著。在本书中，作者将情商和沟通技巧相结合，以浅显易懂的语言，向我们展现了销售工作中可能会遇到的问题，并给出了相应的解决方案。如何说，才能说到客户的心坎里和一个固执的客户，该怎么打交道客户强行压价，该怎么办潜在客户要如何挖掘这些销售员常见的问题，在本书中都能找到答案。

说明：登录教客网（<https://www.jiaoke.com/book/detail/14439836.html>）查找全本阅读方式

销售就是要玩转情商 沟通技巧版 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14439836.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14439836.html>

书名: 销售就是要玩转情商 沟通技巧版