

7步签单 让你大跌眼镜的销售法

作者：（美）大卫·桑德拉（David H. Sandler）著

出版社：北京：中信出版社

出版日期：2018.04

总页数：279

介绍：这是一本在美国经久不衰的销售宝典。书中所论述的桑德拉销售理论体系，能为任何个人

说明：登录教客网(<https://www.jiaokey.com/book/detail/14428438.html>)查找全本阅读方式

7步签单 让你大跌眼镜的销售法评论地址<https://www.jiaokey.com/book/detail/14428438.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。