

潜在客户开发新规则 提高营销投资回报率的7种成功策略

教客网 • 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《潜在客户开发新规则

提高营销投资回报率的7种成功策略》是由（美）大卫.T. 斯科特（David T. Scott）编著的精品图书， 由北京：电子工业出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务， 支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	潜在客户开发新规则 提高营销投资回报率的7种成功策略
作者	（美）大卫.T. 斯科特（David T. Scott）
出版社	北京：电子工业出版社
ISBN	
出版日期	2016-01-01
页数	250
价格	
关键词	潜在客户开发新规则 提高营销投资回报率的7种成功策略, （美）大卫.T. 斯科特
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14096360.html>

更多相关图书推荐: 首页: <https://www.jiaokey.com>

（美）大卫.T. 斯科特（David T. Scott）

其他作品: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14096360.html>

北京：电子工业出版社

出版图书: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14096360.html>

关键词搜索: 潜在客户开发新规则 提高营销投资回报率的7种成功策略: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14096360.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF
下载服务，支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。