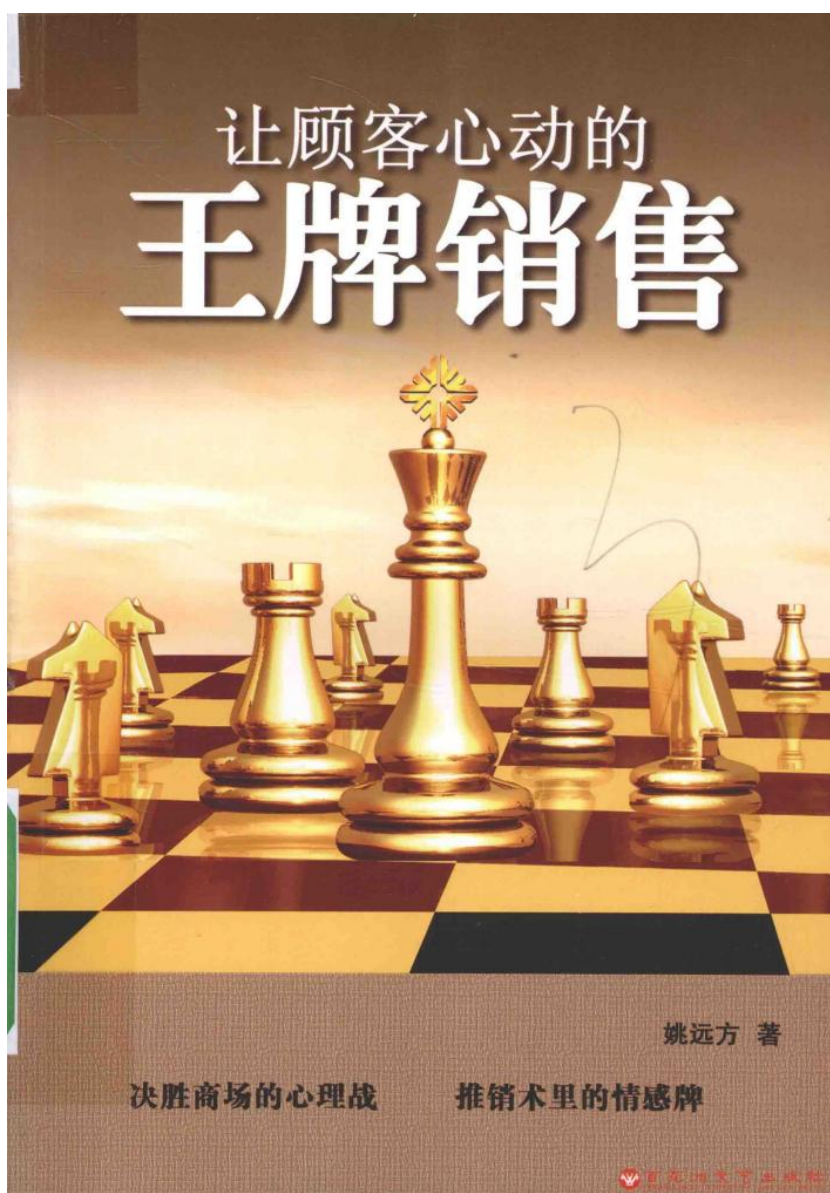


让顾客心动的王牌销售



作者：姚远方著

出版社：南昌：百花洲文艺出版社

出版日期：2016.04

总页数：223

介绍：销售在激烈的市场竞争中占居着无可比拟的位置。无论什么样的产品，最终都是以销售来达到市场占有份额的。那么，作为一个合格的销售员，应该如何把握客户心理，从而让自己的产品在销售环节赢得市场的认可呢姚远方著的《让顾客心动的王牌销售》针对顾客心理进行了全面的分析，给销售员提供了提高自身素质的参考，以故事展开阐述，寓教于乐，使销售员从新的角度来发掘自身的价值和服务顾客的方向。

说明：登录教客网（<https://www.jiaoke.com/book/detail/14074571.html>）查找全本阅读方式

让顾客心动的王牌销售 评论地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/14074571.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/14074571.html>

书名: 让顾客心动的王牌销售