

商务谈判与推销技巧实训教程

教客网 · 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《商务谈判与推销技巧实训教程》是由杨小川编著编著的精品图书， 由成都：西南财经大学出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务，支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	商务谈判与推销技巧实训教程
作者	杨小川编著
出版社	成都：西南财经大学出版社
ISBN	
出版日期	2015-01-01
页数	264
价格	
关键词	商务谈判与推销技巧实训教程, 杨小川编著, 成都：西南财经大学出版社, 电子书,
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/13848712.html>

更多相关图书推荐: 首页: <https://www.jiaokey.com>

杨小川编著 其他作品: <https://www.jiaokey.com/book/detail/13848712.html>

成都：西南财经大学出版社

出版图书: <https://www.jiaokey.com/book/detail/13848712.html>

关键词搜索: 商务谈判与推销技巧实训教程: <https://www.jiaokey.com/book/detail/13848712.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF

下载服务, 支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。