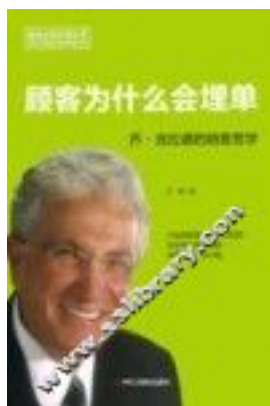


顾客为什么会埋单 乔·吉拉德的销售哲学



作者：王刚著

出版社：北京：中华工商联合出版社

出版日期：2015.05

总页数：229

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/13800117.html>) 查找全本阅读方式

顾客为什么会埋单 乔·吉拉德的销售哲学 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13800117.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13800117.html>

书名：顾客为什么会埋单 乔·吉拉德的销售哲学