

房地产销售成交实战 从培训课堂到销售案场的客户征战术



作者：闵新闻编著

出版社：北京：中国经济出版社

出版日期：2014.10

总页数：348

介绍：本书定位为如何让初级地产销售员快速成为销冠或晋升为销售高管的指导手册。其核心内容包括基础专业知识解析、楼盘销售全环节工作步骤分解、销售员心态训练和理念培养、销售员最常用的管理工具箱等，是一本既讲基础、也讲专业还讲心态的售楼员工作用书。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/13683748.html>）查找全本阅读方式

房地产销售成交实战 从培训课堂到销售案场的客户征战术 评论地址：

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13683748.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13683748.html>

书名：房地产销售成交实战 从培训课堂到销售案场的客户征战术