

打动顾客的68个销售技巧



作者：华英雄编著

出版社：北京：中国经济出版社

出版日期：2014.06

总页数：214

介绍：口才是每天必须用到的，本系列对社交口才、谈判口才、公关口才、幽默口才、演讲口才等进行了细致地描写，给读者提供了参考的依据，使读者从众多的图书中找到了方向，对于以后的工作生活将带来无尽的益处。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/13669002.html>）查找全本阅读方式

打动顾客的68个销售技巧 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13669002.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13669002.html>

书名：打动顾客的68个销售技巧