

金牌二手房经纪人销售全案



作者：闵新闻著

出版社：北京：中国经济出版社

出版日期：2014.09

总页数：228

介绍：本书对二手房经纪人销售过程各个环节进行了全方位指导，包括经纪人的自我修炼、销售礼仪、客户心理分析、客户开发、异议处理、谈判与成交、收取佣金、售后服务等10个方面。本书立足于实战的角度，列举了大量案例，配有很多实用图表，意在帮助房产销售从业人员提高业务素质，

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/13642207.html>）查找全本阅读方式

金牌二手房经纪人销售全案 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13642207.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13642207.html>

书名：金牌二手房经纪人销售全案