

三天造就金牌售楼王 新房、二手房销售业务知识与快速成交技巧



作者：余源鹏主编

出版社：北京：中国经济出版社

出版日期：2012.10

总页数：212

介绍：本书由多年从事房地产销售的一线专家团队为售楼员量身定做、新盘和二手房销售通用，书中详细讲解了房产销售工作的业务流程、职业素养和实用销售技巧，使每一位售楼员在学习掌握本书内容后能独立上岗销售，销售业绩也会实现质的飞跃。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/13094691.html>）查找全本阅读方式

三天造就金牌售楼王 新房、二手房销售业务知识与快速成交技巧 评论地址：
<https://www.jiaokey.com/book/detail/13094691.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/13094691.html>

书名：三天造就金牌售楼王 新房、二手房销售业务知识与快速成交技巧