

销售时机 如何把握销售中最关键的因素

教客网 • 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《销售时机 如何把握销售中最关键的因素》是由（美）罗森，（美）图拉诺著；胡晨飞译编著的精品图书， 由北京：中国人民大学出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务， 支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	销售时机 如何把握销售中最关键的因素
作者	（美）罗森，（美）图拉诺著；胡晨飞译
出版社	北京：中国人民大学出版社
ISBN	
出版日期	2012-01-01
页数	257
价格	
关键词	销售时机 如何把握销售中最关键的因素，（美）罗森，（美）图拉诺著；胡晨飞译
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13070076.html>

更多相关图书推荐：首页：<https://www.jiaokey.com>

（美）罗森，（美）图拉诺著；胡晨飞译

其他作品：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13070076.html>

北京：中国人民大学出版社

出版图书：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13070076.html>

关键词搜索：销售时机 如何把握销售中最关键的因素：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13070076.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF

下载服务，支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。