

汽车谈判与推销技巧

教客网 · 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《汽车谈判与推销技巧》是由罗双主编；贺展开副主编；何静参编；刘智婷主审编著的精品图书，由北京：机械工业出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务，支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	汽车谈判与推销技巧
作者	罗双主编；贺展开副主编；何静参编；刘智婷主审
出版社	北京：机械工业出版社
ISBN	
出版日期	2012-01-01
页数	176
价格	
关键词	汽车谈判与推销技巧, 罗双主编；贺展开副主编；何静参编；刘智婷主审, 北京：机械工业出版社
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13009164.html>

更多相关图书推荐：首页：<https://www.jiaokey.com>

罗双主编；贺展开副主编；何静参编；刘智婷主审

其他作品：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13009164.html>

北京：机械工业出版社

出版图书：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13009164.html>

关键词搜索：汽车谈判与推销技巧：<https://www.jiaokey.com/book/detail/13009164.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF

下载服务，支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。