

察言观色做销售

作者：李银玲编著

出版社：武汉：华中科技大学出版社

出版日期：2011.07

总页数：240

介绍：你知道喜欢戴茶色近视镜的客户有什么性格特征吗？你知道谈判中客户不停用手指扶眼镜

说明：登录教客网(<https://www.jiaokey.com/book/detail/12820676.html>)查找全本阅读方式

察言观色做销售评论地址<https://www.jiaokey.com/book/detail/12820676.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。