

销售离不开心理学 成为销售高手的80个心理工具

作者：王梓编著

出版社：北京：企业管理出版社

出版日期：2009.11

总页数：239

介绍：本书是一本销售的商业心理学书籍。内容包括：抓住客户的心—洞悉客户心理的25个工

说明：登录教客网(<https://www.jiaokey.com/book/detail/12390774.html>)查找全本阅读方式

销售离不开心理学 成为销售高手的80个心理工具评论地址<https://www.jiaokey.com/book/de>

教客网提供千万本图书阅读地址。