

服务顾问业如何拓展业务 如何开拓并留住新客户的圣经

教客网 • 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《服务顾问业如何拓展业务 如何开拓并留住新客户的圣经》是由狄克·康纳（Dick Conner） 杰夫·戴维生（Jeff Davidson） 吴国卿译编著的精品图书，由台湾：世茂出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务，支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	服务顾问业如何拓展业务 如何开拓并留住新客户的圣经	
作者	狄克·康纳（Dick Conner） 杰夫·戴维生（Jeff Davidson）	吴国卿译
出版社	台湾：世茂出版社	
ISBN		
出版日期	1995-01-01	
页数	221	
价格		
关键词	服务顾问业如何拓展业务 如何开拓并留住新客户的圣经, 狄克·康纳（Dick Conner）, 杰夫·戴维生（Jeff Davidson）, 吴国卿译	
分类		

本书出售、求购与在线阅读地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12155258.html>

更多相关图书推荐：首页：<https://www.jiaokey.com>

狄克·康纳（Dick Conner） 杰夫·戴维生（Jeff Davidson） 吴国卿译

其他作品：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12155258.html>

台湾：世茂出版社

出版图书：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12155258.html>

关键词搜索：服务顾问业如何拓展业务 如何开拓并留住新客户的圣经：<https://www.jiaokey.com/book/detail/12155258.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF
下载服务，支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。