

做自己的教练：医药代表的五把利剑



作者：仲崇玉著

出版社：北京：企业管理出版社

出版日期：2007.06

总页数：120

介绍：本书共分六章，第一章解决医药代表面临市场大环境时理应呈现的姿态；第二章和第三章分别阐述立场和五步销售法；第四章和第五章是立场和五步销售法的具体运用；第六章让医药代表把握直接主管的管理思路，便于工作的开展。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/11946245.html>）查找全本阅读方式

做自己的教练：医药代表的五把利剑 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11946245.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11946245.html>

书名：做自己的教练：医药代表的五把利剑