

# 成为最伟大的销售员 苏格拉底销售笔记 how to ask the questions that get the sale

教客网 · 百万图书阅读与交易网站 ([www.jiaoke.com](http://www.jiaoke.com))

《成为最伟大的销售员 苏格拉底销售笔记 how to ask the questions that get the sale》是由（美）凯文·戴利（Kevin Daley），（美）埃米特·沃尔夫（Emmett Wolfe）著；韩卉译编著的精品图书，由北京：中国人民大学出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务，支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	成为最伟大的销售员 苏格拉底销售笔记 how to ask the questions that get the sale
作者	（美）凯文·戴利（Kevin Daley），（美）埃米特·沃尔夫（Emmett Wolfe）著；韩卉译
出版社	北京：中国人民大学出版社
ISBN	
出版日期	2006-01-01
页数	185
价格	
关键词	成为最伟大的销售员 苏格拉底销售笔记 how to ask the questions that get the sale
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址：<https://www.jiaoke.com/book/detail/11632145.html>

更多相关图书推荐：首页：<https://www.jiaoke.com>

（美）凯文·戴利（Kevin Daley），（美）埃米特·沃尔夫（Emmett Wolfe）著；韩卉译

其他作品：<https://www.jiaoke.com/book/detail/11632145.html>

北京：中国人民大学出版社

出版图书：<https://www.jiaoke.com/book/detail/11632145.html>

关键词搜索：成为最伟大的销售员 苏格拉底销售笔记 how to ask the questions that get the sale: <https://www.jiaoke.com/book/detail/11632145.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF  
下载服务，支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。