

电话赢得客户的68个关键细节

教客网 · 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《电话赢得客户的68个关键细节》是由黄智鹏, 刘亚南编著编著的精品图书, 由北京: 北京科学技术出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务, 支持电脑、平板和手机多终端访问, 涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域, 是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	电话赢得客户的68个关键细节
作者	黄智鹏, 刘亚南编著
出版社	北京: 北京科学技术出版社
ISBN	
出版日期	2006-01-01
页数	176
价格	
关键词	电话赢得客户的68个关键细节, 黄智鹏, 刘亚南编著, 北京: 北京科学技术出版社,
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11566809.html>

更多相关图书推荐: 首页: <https://www.jiaokey.com>

黄智鹏, 刘亚南编著

其他作品: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11566809.html>

北京: 北京科学技术出版社

出版图书: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11566809.html>

关键词搜索: 电话赢得客户的68个关键细节: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11566809.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF

下载服务, 支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。