

成交 谈判大师的独家营销秘方



作者：（美）安东尼·吉尔伯特（Antonie Gilbert）著；黄哲译

出版社：北京：九州出版社

出版日期：2004.03

总页数：249

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/11421412.html>）查找全本阅读方式

成交 谈判大师的独家营销秘方 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11421412.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11421412.html>

书名：成交 谈判大师的独家营销秘方