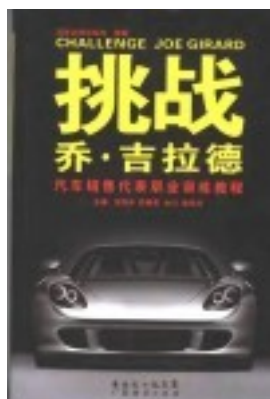


挑战乔·吉拉德 汽车销售代表职业训练教程



作者：龙韩林等主编；冠智达顾问机构编著

出版社：广州：广东经济出版社

出版日期：2005.05

总页数：186

介绍：本教材包括三部分内容：汽车销售代表的自我定位；汽车销售代表的推销技能；汽车销售代表的专业认知。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/11392715.html>）查找全本阅读方式

挑战乔·吉拉德 汽车销售代表职业训练教程 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11392715.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11392715.html>

书名：挑战乔·吉拉德 汽车销售代表职业训练教程