

谈判与推销

教客网 · 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《谈判与推销》是由程赐胜主编编著的精品图书， 由北京：机械工业出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务， 支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	谈判与推销
作者	程赐胜主编
出版社	北京：机械工业出版社
ISBN	
出版日期	2004-01-01
页数	174
价格	
关键词	谈判与推销, 程赐胜主编, 北京：机械工业出版社, 电子书, PDF 下载, 在线阅读,
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11312665.html>

更多相关图书推荐: 首页: <https://www.jiaokey.com>

程赐胜主编 其他作品: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11312665.html>

北京：机械工业出版社

出版图书: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11312665.html>

关键词搜索: 谈判与推销: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11312665.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF

下载服务, 支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。