

顾问式房产销售



作者：洪群峰等著

出版社：广州：广东经济出版社

出版日期：2004.01

总页数：318

介绍：该书内容包括销售模型的建立、客户分析、销售经理与销售团队、销售沟通、需要/卖点、以客户为中心六章。书后附有房产项目市场调查表和房产的基础知识。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/11182498.html>）查找全本阅读方式

顾问式房产销售 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11182498.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11182498.html>

书名：顾问式房产销售