

知彼制胜的推销技巧 成功销售的模式与程序



作者：张柱著

出版社：广州：广东经济出版社

出版日期：2003.06

总页数：374

介绍：本书详细地讲述了推销业务人员的必备素质、顾客的心理、针对客户的战略、影响客户的选择、关于产品的特点、谈判的技巧等内容。

说明：登录教客网 (<https://www.jiaokey.com/book/detail/11159237.html>) 查找全本阅读方式

知彼制胜的推销技巧 成功销售的模式与程序 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11159237.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/11159237.html>

书名：知彼制胜的推销技巧 成功销售的模式与程序