

打破妥协 波士顿咨询公司的营销理念

教客网 · 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《打破妥协 波士顿咨询公司的营销理念》是由（美）迈克尔·J. 斯尔弗斯坦（Michael J. Silverstein），（美）小乔治·斯托克（George Stalk, Jr.）著；范秀成等译编著的精品图书，由北京：机械工业出版社出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务，支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	打破妥协 波士顿咨询公司的营销理念
作者	（美）迈克尔·J. 斯尔弗斯坦（Michael J. Silverstein），（美）小乔治·斯托克（George Stalk, Jr.）著；范秀成等译编著
出版社	北京：机械工业出版社
ISBN	
出版日期	2002-01-01
页数	238
价格	
关键词	打破妥协 波士顿咨询公司的营销理念，（美）迈克尔·J. 斯尔弗斯坦（Michael J. Silverstein），（美）小乔治·斯托克（George Stalk, Jr.）著；范秀成等译编著
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11099500.html>

更多相关图书推荐：首页：<https://www.jiaokey.com>

（美）迈克尔·J. 斯尔弗斯坦（Michael J. Silverstein），（美）小乔治·斯托克（George Stalk, Jr.）著；范秀成等译
其他作品：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11099500.html>

北京：机械工业出版社

出版图书：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11099500.html>

关键词搜索：打破妥协 波士顿咨询公司的营销理念：<https://www.jiaokey.com/book/detail/11099500.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF
下载服务，支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。