

推销始于被拒 由顾客说“NO”时来发挥的推销秘诀

教客网 • 百万图书阅读与交易网站 (www.jiaokey.com)

《推销始于被拒

由顾客说“NO”时来发挥的推销秘诀》是由E. G. 礼得蒙著编著的精品图书，由大展出版社有限公司出版。教客网提供的图书交易、电子书在线阅读与PDF下载服务，支持电脑、平板和手机多终端访问，涵盖教材、教辅、文学、科技、艺术等多个领域，是读者查找和收藏图书资源的实用平台。

书名	推销始于被拒 由顾客说“NO”时来发挥的推销秘诀
作者	E. G. 礼得蒙著
出版社	大展出版社有限公司
ISBN	
出版日期	1990-01-01
页数	185
价格	
关键词	推销始于被拒 由顾客说“NO”时来发挥的推销秘诀, E. G. 礼得蒙著, 大展出版社有限公司
分类	

本书出售、求购与在线阅读地址: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11018943.html>

更多相关图书推荐: 首页: <https://www.jiaokey.com>

E. G. 礼得蒙著 其他作品: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11018943.html>

大展出版社有限公司

出版图书: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11018943.html>

关键词搜索: 推销始于被拒 由顾客说“NO”时来发挥的推销秘诀: <https://www.jiaokey.com/book/detail/11018943.html>

教客网 提供大量电子书免费在线阅读与 PDF

下载服务，支持按书名、作者、出版社、ISBN、标签等多维度检索图书资源。