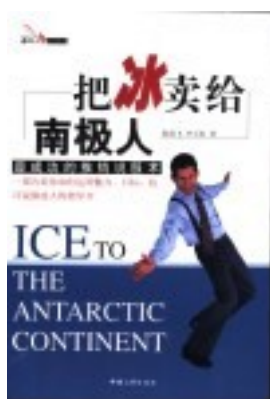


把冰卖给南极人 最成功的推销说服术



作者：陈雨飞，李天松著

出版社：北京：中国三峡出版社

出版日期：2003.01

总页数：243

介绍：本书分为品格的魅力、确立目标的重要性、推销说服的技能3部分，内容有诚信为本、从梦想走向成功、合理设制目标计划、说服的技巧等。

说明：登录教客网（<https://www.jiaokey.com/book/detail/10993489.html>）查找全本阅读方式

把冰卖给南极人 最成功的推销说服术 评论地址：<https://www.jiaokey.com/book/detail/10993489.html>

教客网提供千万本图书阅读地址。

<https://www.jiaokey.com/book/detail/10993489.html>

书名：把冰卖给南极人 最成功的推销说服术